

# 株式会社 トーエル

JASDAQ : 3361

神奈川県を中心とする一都四県で  
物流をキーワードに豊かな暮らしのサポート企業を目指す

## 2008年4月期 中間決算説明会

2007年12月19日

<http://www.toell.co.jp/>

**TOELL**



# I. 会社概要

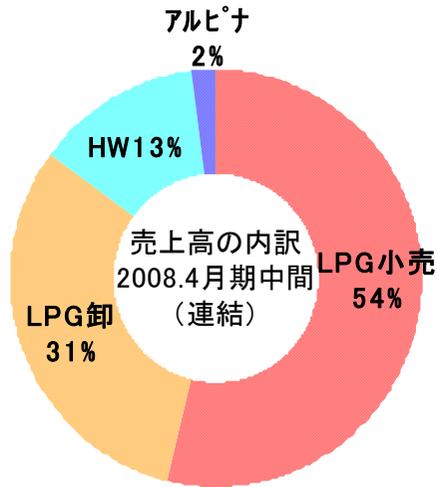
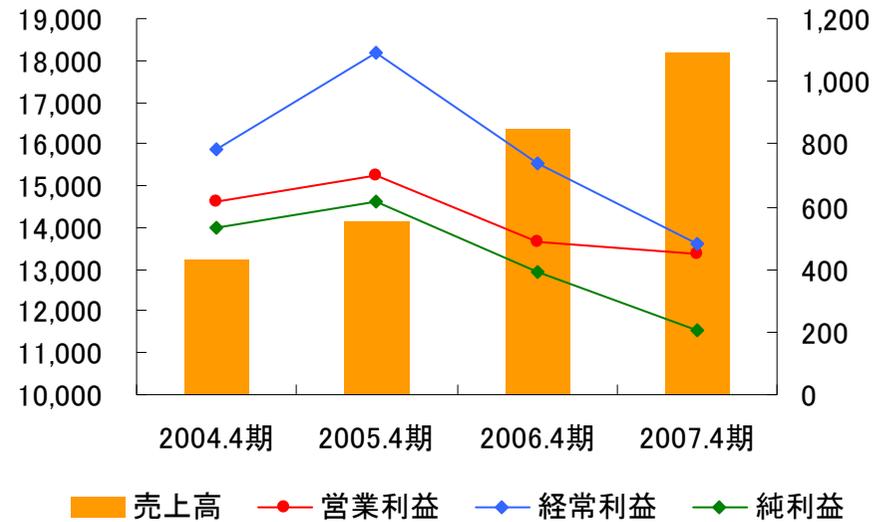
～ 独自性を追求した物流システムと  
ユニークな事業ポートフォリオで首都圏  
25万世帯に支持される企業 ～



# 会社概要

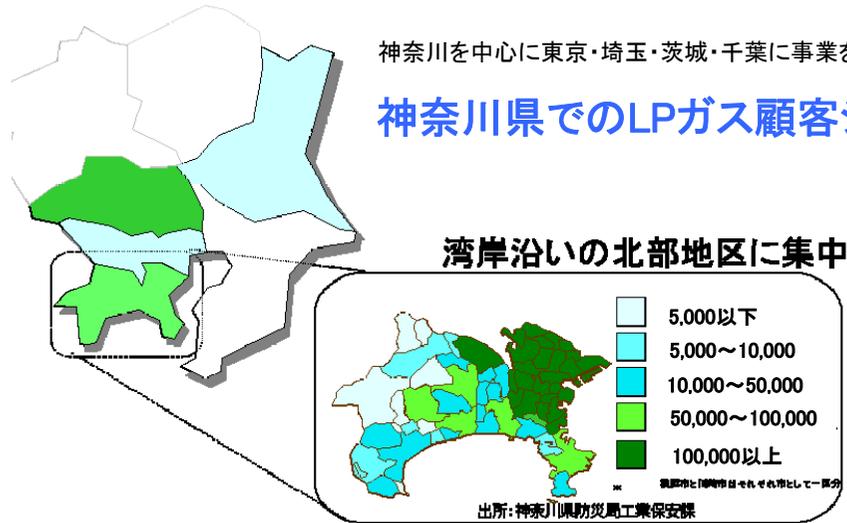
- 社名 株式会社トーエル
- 事業内容
  - ・ LPガス事業
  - ・ ウォーター事業
- 本店所在地 神奈川県横浜市港北区  
高田西一丁目5番21号
- 設立 1963年5月22日
- 資本金 555百万円 (2007.10末現在)
- 代表者 平間 茂
- 従業員数 267名 (連結) (2007.10末現在)
- 業種 小売業

4期業績推移(連結)

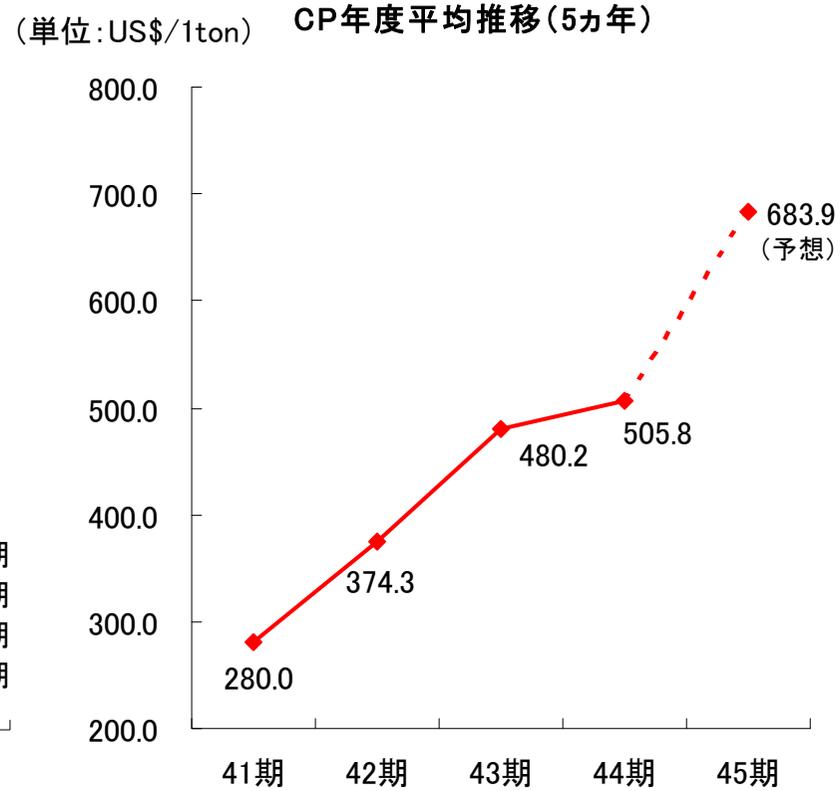
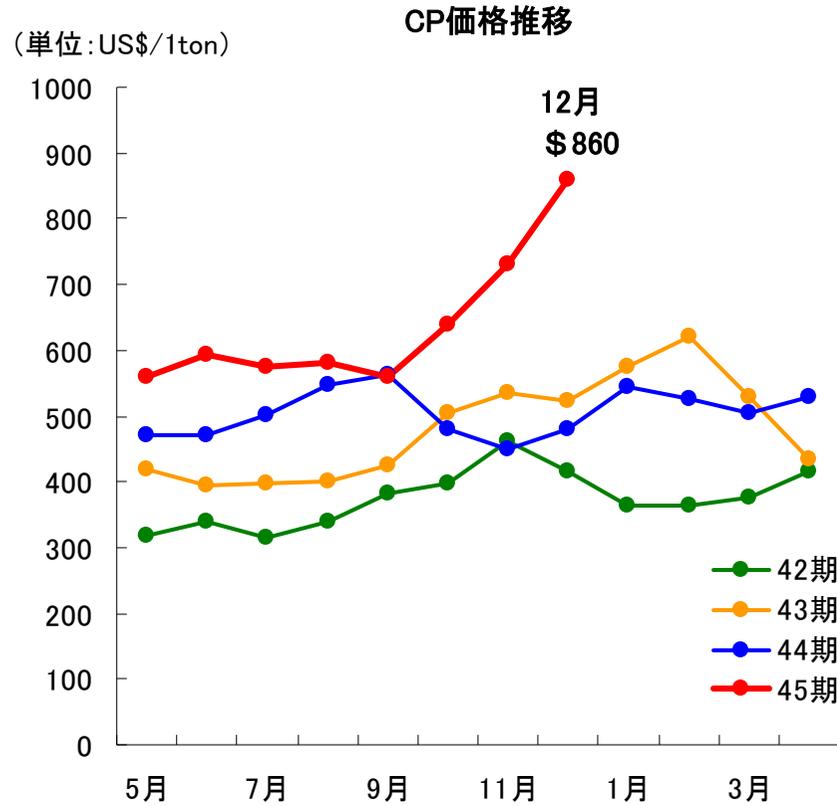


神奈川を中心に東京・埼玉・茨城・千葉に事業を展開

神奈川県でのLPガス顧客シェアNo.1

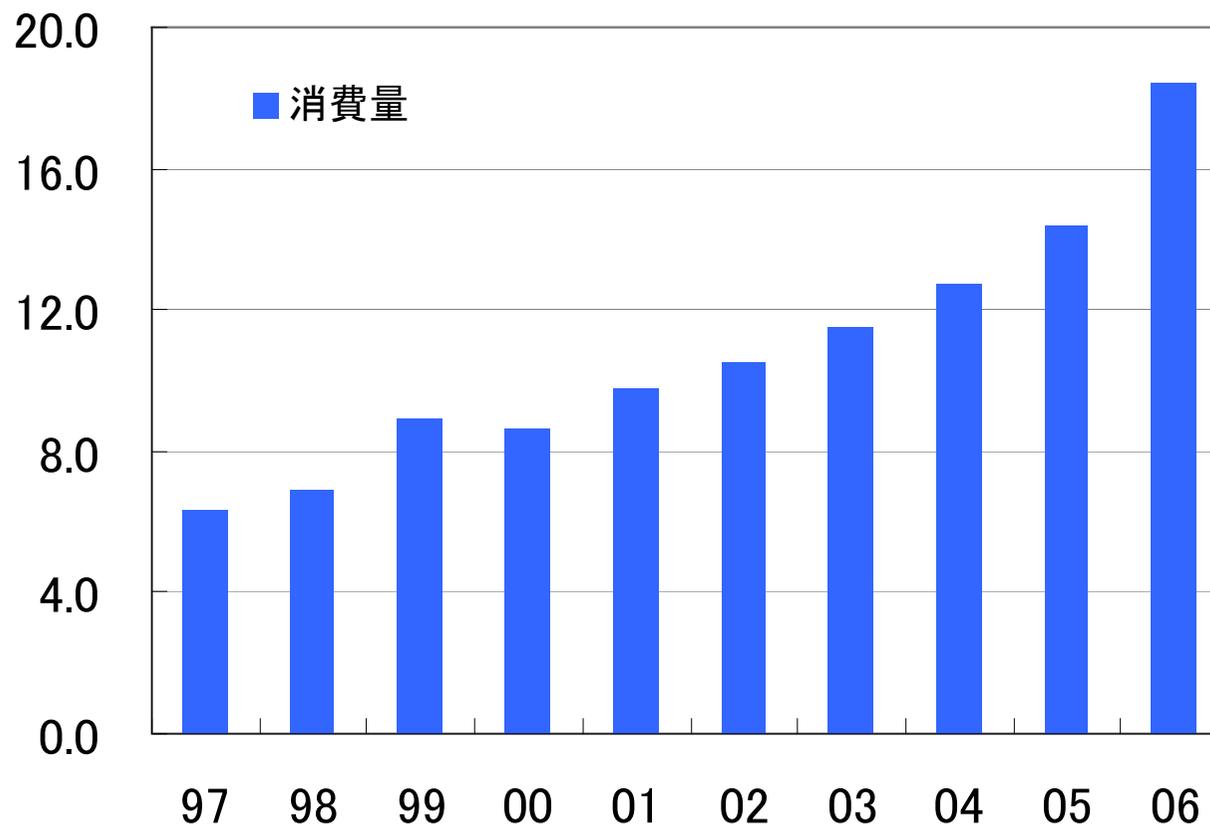


# LPガス事業環境 CP(LPガス輸入価格)の推移



# ウォーター事業環境 飲料水需要の拡大

(単位:リットル/人) ミネラルウォーターの1人あたり消費量の推移



出所:日本ミネラルウォーター協会



## Ⅱ. 2008年4月期 中間決算のご報告

## 損益の状況(連結・単体)

(単位:百万円)

連 結	2006/10 (実績)	利益率 (%)	2007/10 (計画)	利益率 (%)	2007/10 (実績)	利益率 (%)	計画比	前年同期比
売上高	7,890	100.0	8,900	100.0	8,633	100.0	△267	+743
売上総利益	2,912	36.9	2,890	32.4	2,949	34.2	+63	+37
営業利益	8	0.1	△150	△1.7	△307	△3.6	△155	△315
経常利益	13	0.2	△150	△1.7	△300	△3.5	△148	△313
当期純利益	△20	△0.2	△150	△1.7	△213	△2.5	△61	△192
単 体	2006/10 (実績)	利益率 (%)	2007/10 (計画)	利益率 (%)	2007/10 (実績)	利益率 (%)	計画比	前年比
売上高	7,889	100.0	8,900	100.0	8,631	100.0	△269	+742
売上総利益	2,820	35.7	2,800	31.5	2,905	33.6	+97	+85
営業利益	△11	△0.1	△150	△1.7	△278	△3.2	△124	△267
経常利益	△21	△0.2	△150	△1.7	△274	△3.1	△121	△253
当期純利益	△23	△0.2	△150	△1.7	△182	△2.1	△29	△159

(百万円未満:四捨五入)

## 事業別売上高・利益実績(連結)

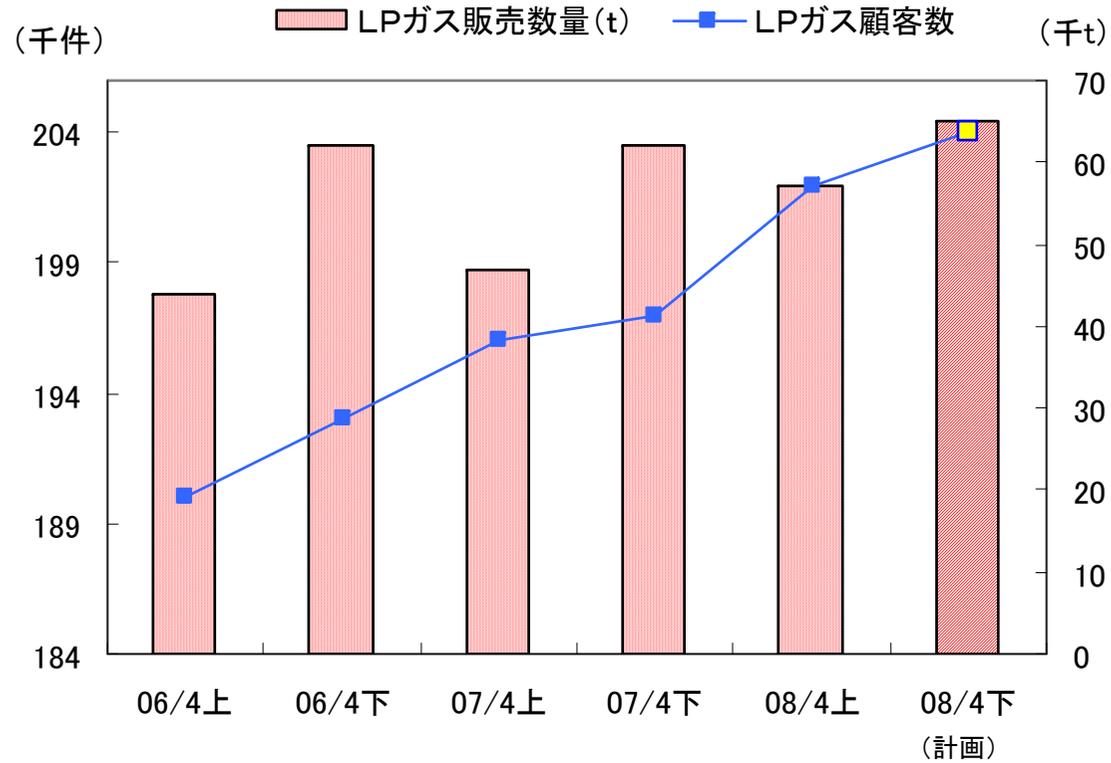
(単位:百万円)

	2006/10実績		2007/10計画		2007/10実績		計画比	前年同期比
		構成比		構成比		構成比		
売上高	7,890	100.0%	8,900	100.0%	8,633	100.0%	△267	+743
LPガス	6,947	88.0%	7,560	84.9%	7,326	84.9%	△234	+379
小売業	4,545	57.6%	4,850	54.5%	4,650	53.9%	△200	+105
卸売業	2,401	30.4%	2,710	30.4%	2,675	31.0%	△35	+274
ウォーター	943	12.0%	1,340	15.0%	1,307	15.1%	△33	+364
売上総利益	2,912	100.0%	2,890	100.0%	2,949	100.0%	+59	+37
LPガス	2,465	84.7%	2,210	76.6%	2,305	78.2%	+95	△160
ウォーター	446	15.3%	680	23.4%	644	21.8%	△36	+198
営業利益	8	100.0%	△150	100.0%	△307	100.0%	△157	△315
LPガス	27	—	△280	—	△308	99.7%	△28	△335
ウォーター	△19	—	130	—	1	0.3%	△129	+20

(百万円未満:四捨五入)

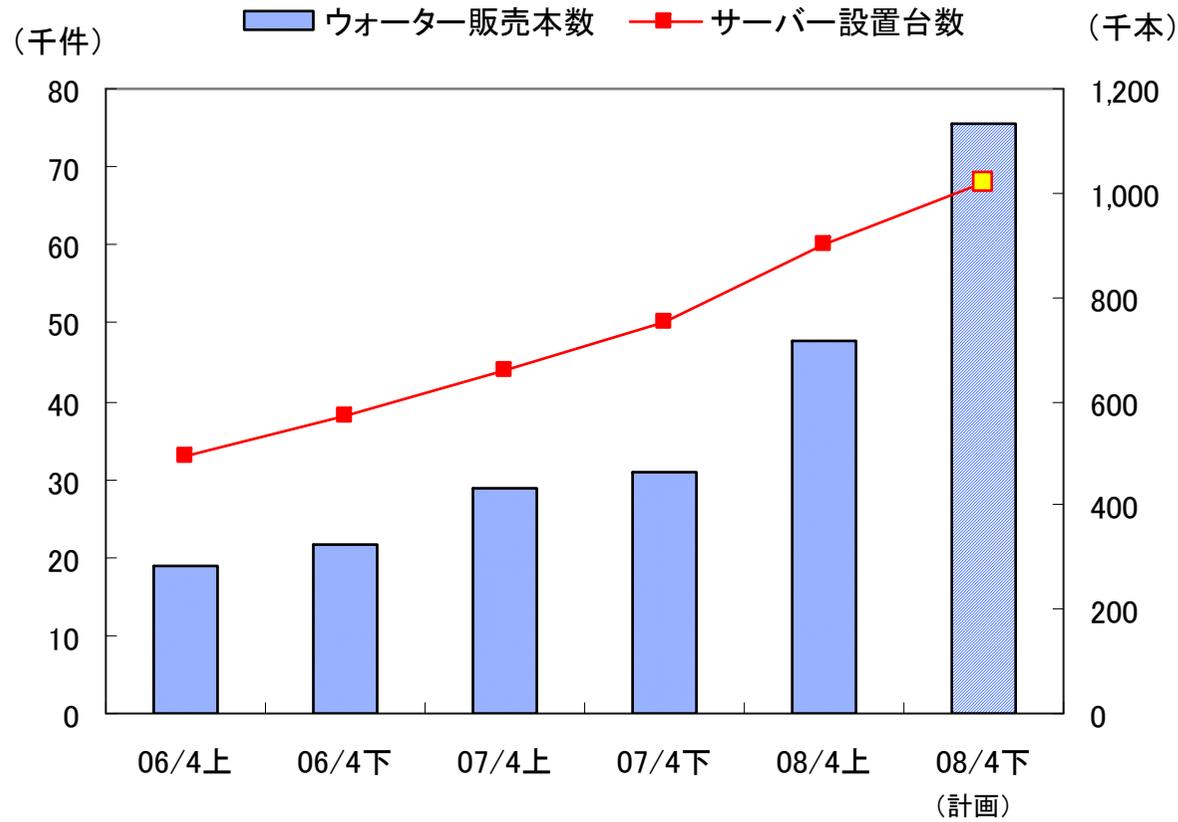
# LPガス事業

## LPガス顧客数・販売量の推移



# ウォーター事業

## サーバー設置台数・ボトル販売量の推移



## 貸借対照表(連結)

(単位:百万円)

	2006/10末	2007/10末	増減	備考
流動資産	4,530	5,010	+480	現金預金 +180 受取手形 +230
固定資産	12,570	12,718	+148	主にアルプスウォーターの増設による償却資産の増加
資産合計	17,100	17,729	+628	
流動負債	5,801	6,093	+291	支払債務の増加 +163 借入金の増加 +122
固定負債	3,043	3,646	+603	社債の償還 $\Delta$ 200 未払金減少 $\Delta$ 233 借入金の増加 +1,068
負債合計	8,845	9,740	+895	
純資産合計	8,255	7,988	$\Delta$ 266	

## キャッシュ・フロー計算書(連結)

(単位:百万円)

	2006/10月	2007/10月
営業活動によるキャッシュ・フロー	+346	+207
投資活動によるキャッシュ・フロー	△1,007	△812
財務活動によるキャッシュ・フロー	+421	+686
期末残高	1,193	1,376

現金及び現金同等物(「資金」) : 1,376百万円  
(前連結会計年度比+15.3% 183百万円増)

### <主な要因>

- 有形固定資産の取得 : 529百万円(アルプスウォーター設備 450百万円)
- 社債の償還 : 455百万円
- 長期借入金の増加 : 1,600百万円
- 短期借入金の増加 : 122百万円

## 2008年4月期通期計画

(単位:百万円)

連 結	07.4月期 (実績)	利益率 (%)	08.4月期 (期初計画)	利益率 (%)	08.4月期 (今回計画)	利益率 (%)	計画比	前年比
売上高	18,197	100.0	19,830	100.0	20,500	100.0	+670	+2,303
売上総利益	6,398	35.1	6,790	34.1	6,790	33.1	+0	+392
営業利益	448	2.4	550	2.7	250	1.2	△300	△198
経常利益	480	2.6	550	2.7	250	1.2	△300	△230
当期純利益	207	1.1	280	1.4	170	0.8	△110	△37
1株当たり当期純利益(円)	11円		14円		9円			
ROE(%)	2.4%		3.3%		2.0%			
単 体	07.4月期 (実績)	利益率 (%)	08.4月期 (期初計画)	利益率 (%)	08.4月期 (今回計画)	利益率 (%)	計画比	前年比
売上高	18,165	100.0	19,830	100.0	20,500	100.0	+670	+2,335
売上総利益	6,287	34.6	6,620	33.3	6,620	31.9	+0	+333
営業利益	467	2.5	550	2.7	250	1.2	△300	△217
経常利益	469	2.5	550	2.7	250	1.2	△300	△219
当期純利益	246	1.3	300	1.5	170	0.8	△130	△76
1株当たり当期純利益(円)	13円		15円		9円			
ROE(%)	3.1%		3.8%		2.0%			

(百万円未満:四捨五入)

## 2008年4月期通期事業別計画

(単位:百万円)

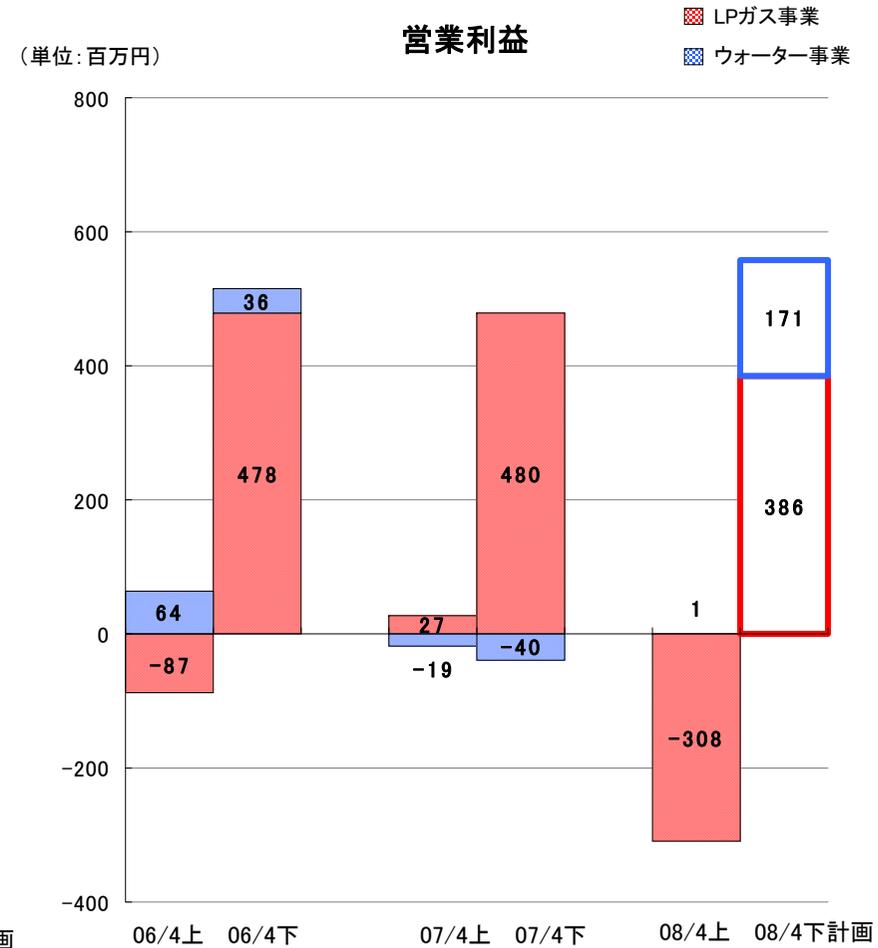
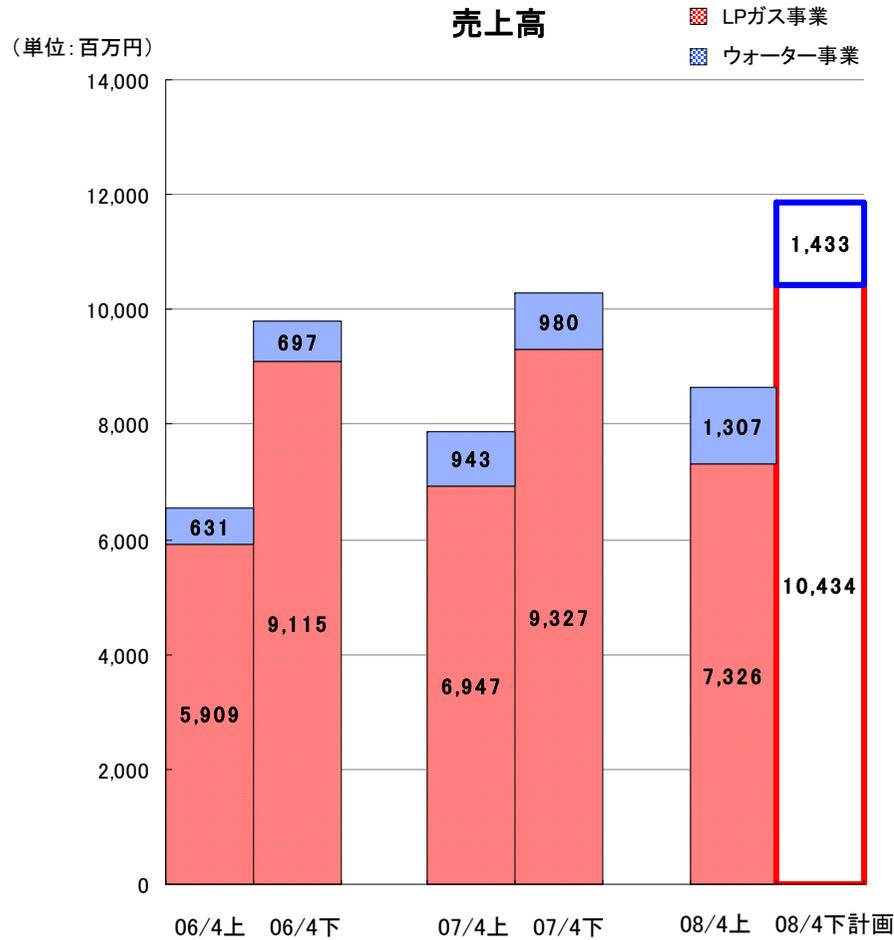
	LPガス事業	ウォーター事業		合 計
		HW	alpina	
売上高	17,760	2,200	540	20,500
営業利益	80	300	△130	250
顧客数および サーバー設置台数	204,000件	(※注) 53,000件	(※注) 15,000件	
(前期末比増減)	(+5,000件)	(+6,500件)	(+11,200件)	
販売数量	112,000t	1,000,000本	750,000本	
(前期比増減)	(+3,200t)	(+156,300本)	(+700,600本)	

(※注)卸販売分を含みます

(単位:百万円)

投資計画	金額	内容
LPガスM&A	350	営業権取得
LPガス事業	550	供給設備・安全装置設置・消費設備への投資
ウォーター事業	450	alpina製造設備投資

# 半期毎事業別推移(季節変動の対比)

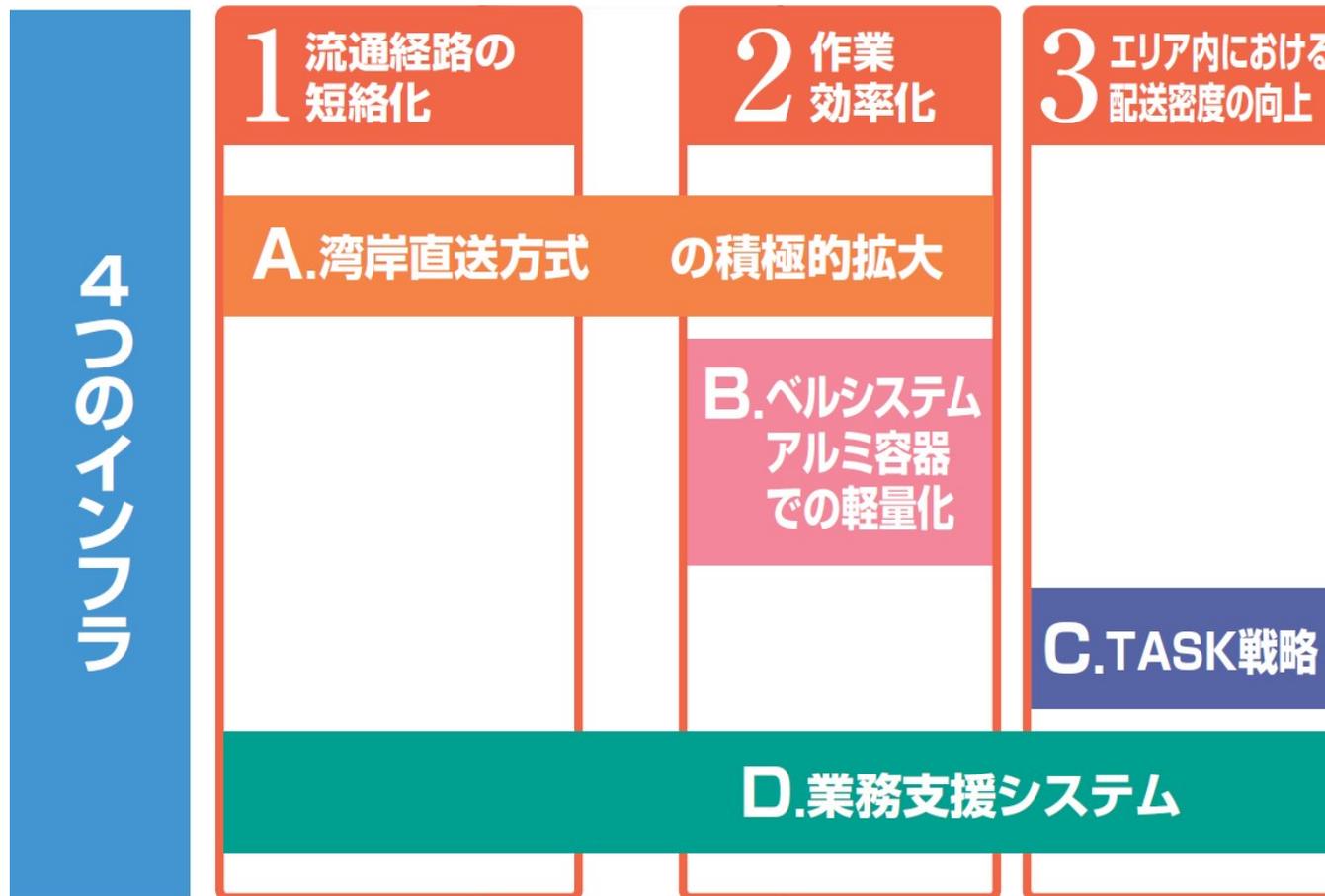




## Ⅲ. 今後の事業展開について

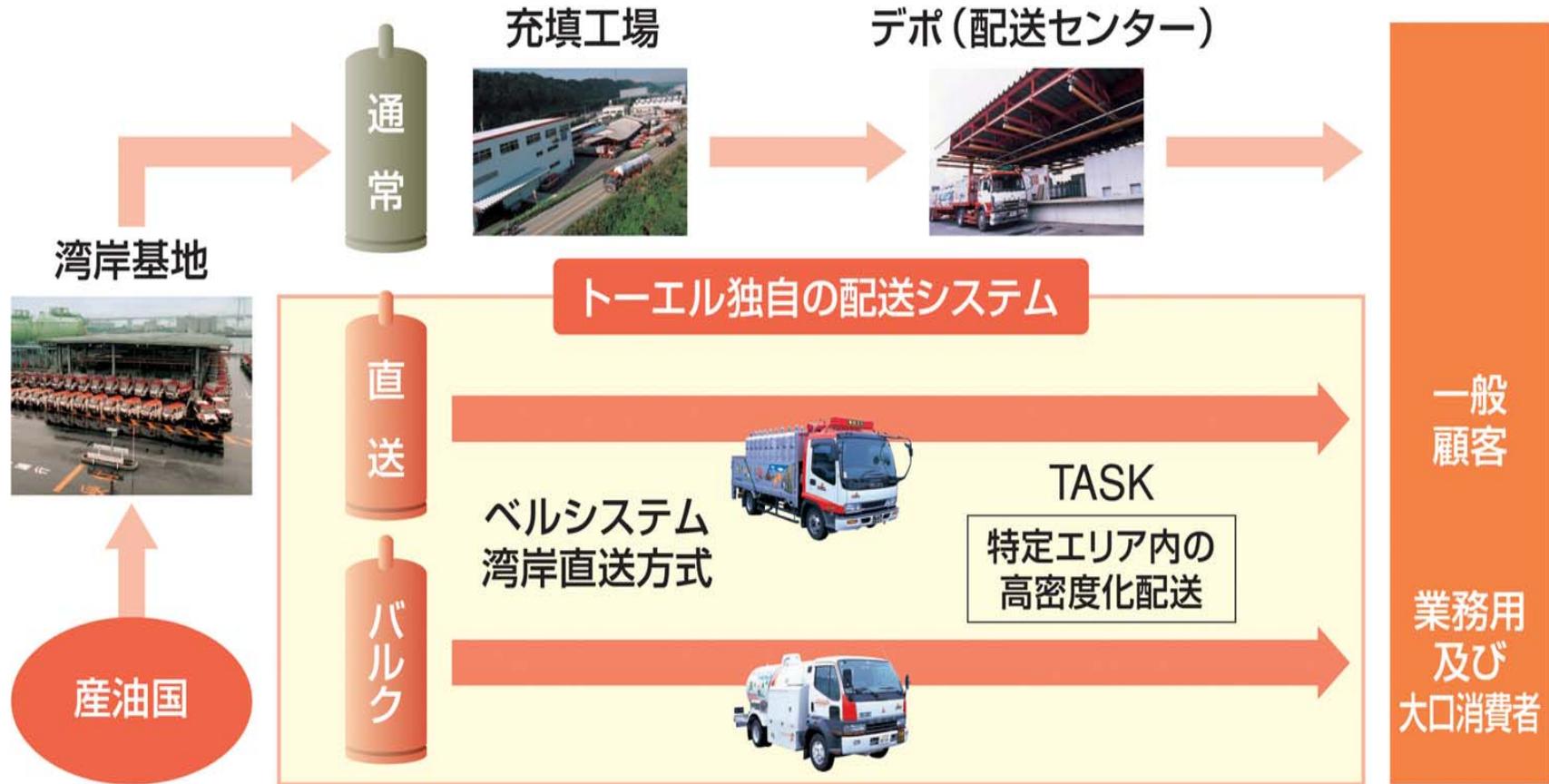
# 物流コストの削減にむけて

湾岸直送システムなど流通合理化のもと  
低コスト化・便利さを拡大し、競争力を強化



# A. 湾岸直送方式

- 輸入基地から直接顧客のもとへ届ける
- 顧客密度の増加、物流効率の向上



## B.ベルシステム(懸垂式搬送機)

●作業効率化

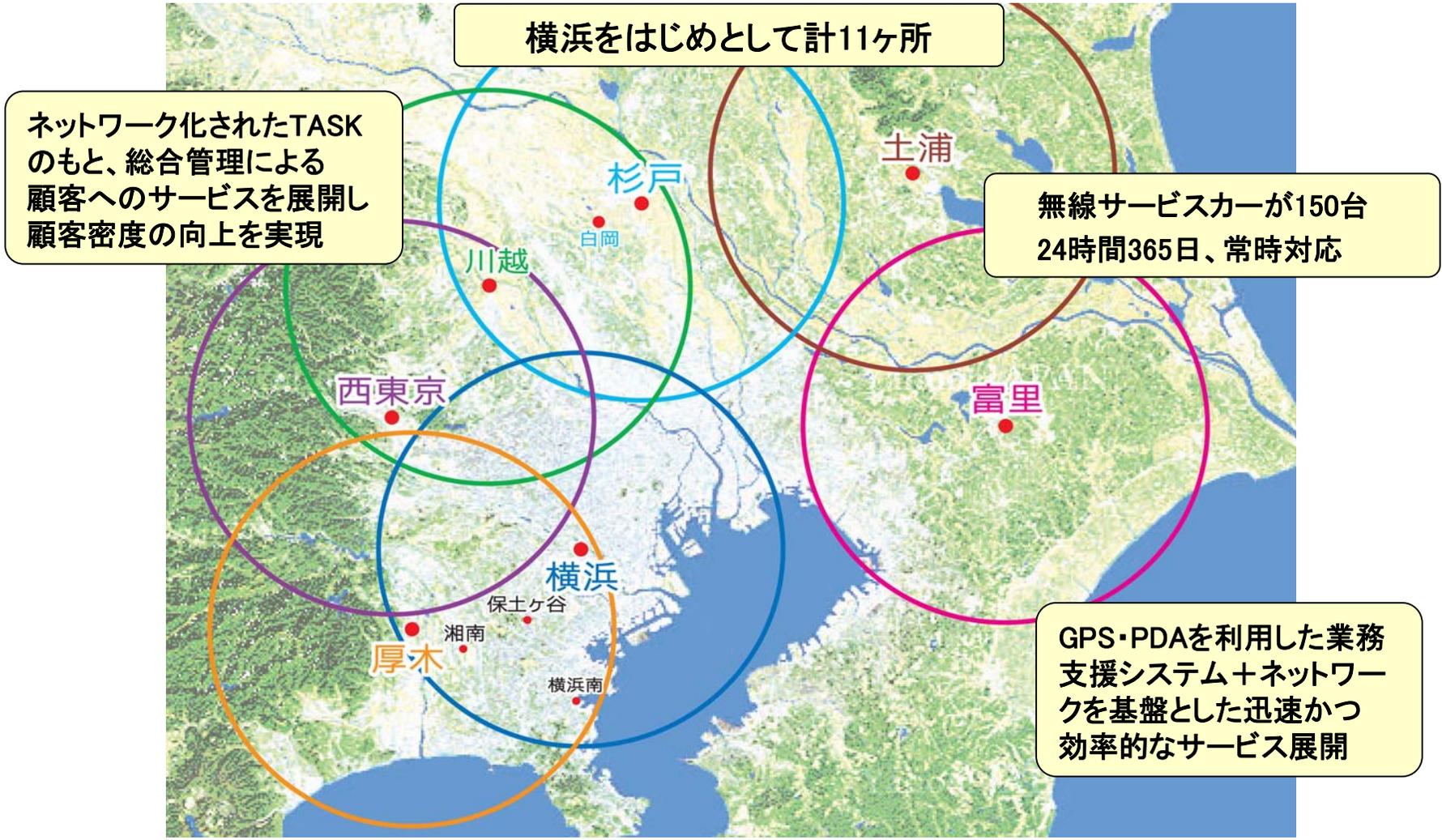
- 積み込み時間は手作業時の2分の1から3分の1へ
- 搬入の作業負担が軽減(高齢者、女性も可能)
- 軽量アルミ容器の採用



大型車による  
多量輸送を促進

# C.トーエルのネットワーク(TASK戦略)

- エリア内におけるすべての作業密度の向上
- 特定エリア消費者管理の略



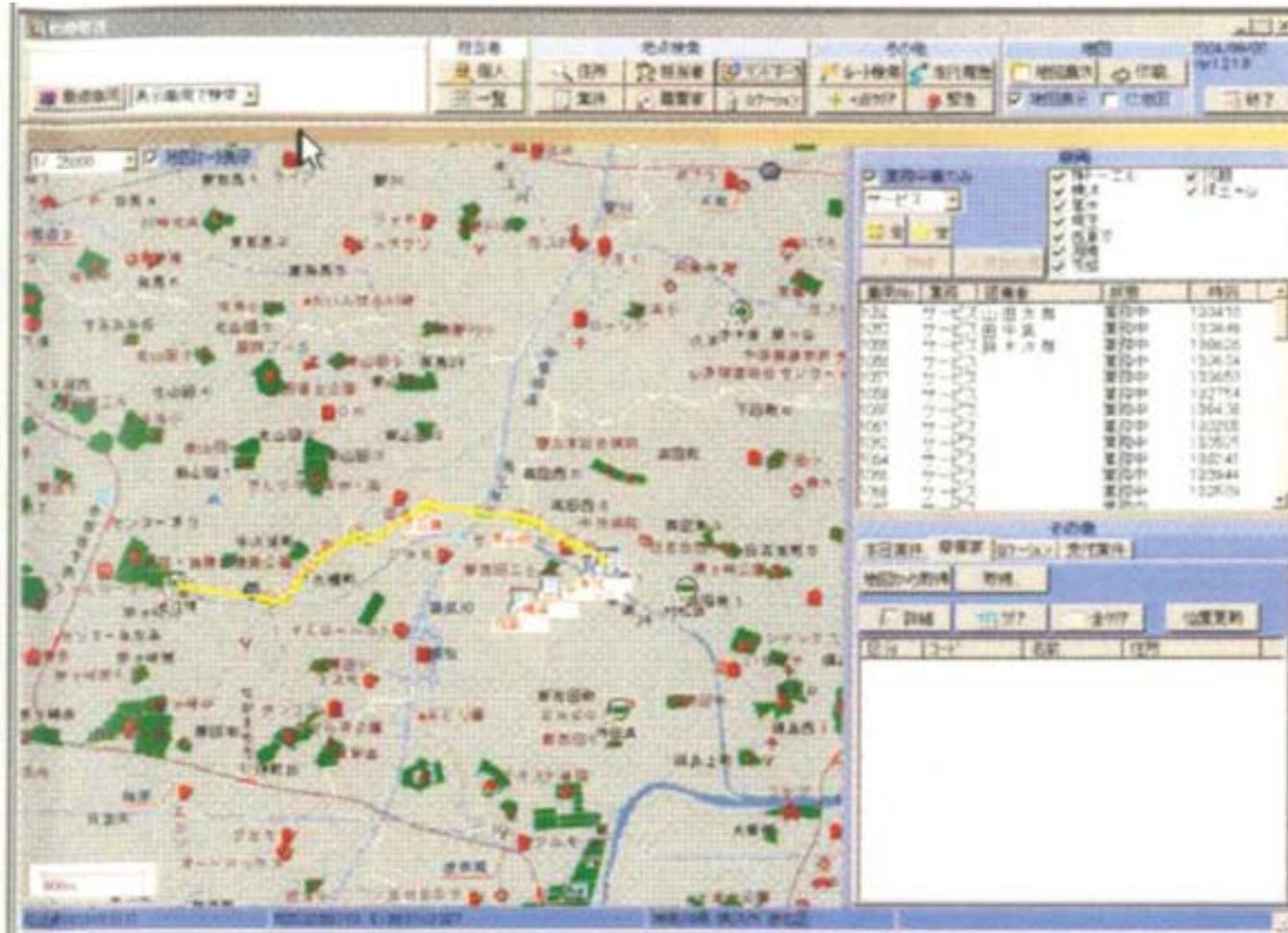
## D.業務支援システム ～PDAの活用による効率化～

●物流効率化3つの柱すべての基盤



情報交換の迅速化による顧客サービスの向上  
および事務手続きの簡略化を可能に

# GPS

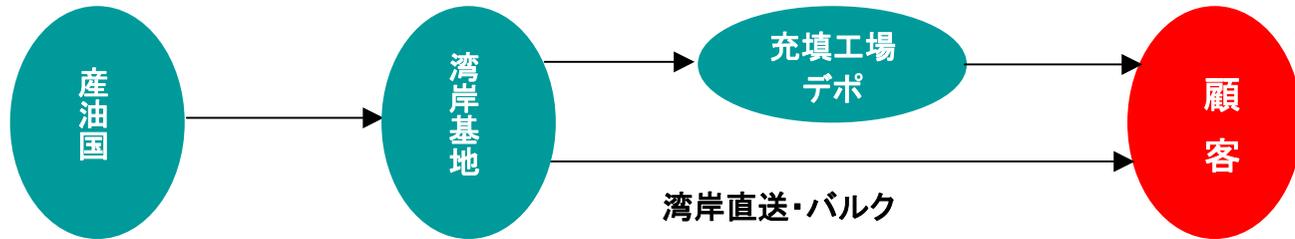


## コントロール機能を備えたコールセンター



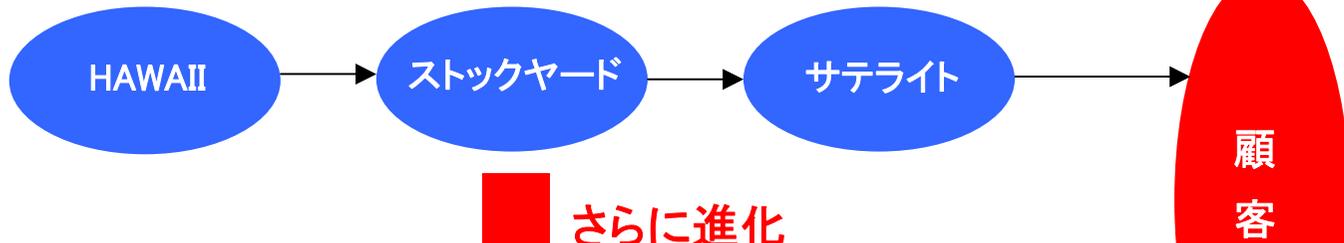
# 当社の物流

LPガス 当社配送

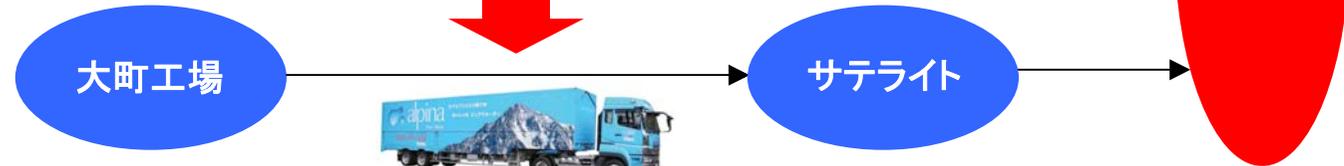


当社物流のノウハウを生かす

ウォーター



さらに進化



26tウイングトレーラーで1度に  
1,680本(12ℓ)配送可能

## 3カ年計画

(単位:百万円、%)

連 結	前 期(2007年4月期)		2008年4月期(45期)			2009年4月期(46期)			2010年4月期(47期)		
	(2006.5~2007.4)		(2007.5~2008.4)			(2008.5~2009.4)			(2009.5~2010.4)		
	実 績	利益率	計 画	利益率	前年差	計 画	利益率	前年差	計 画	利益率	前年差
売上高	18,197		20,500		2,303	20,780		950	22,000		1,220
売上総利益	6,398	35.2	6,790	33.1	392	7,520	36.2	730	8,300	37.7	780
営業利益	448	2.5	250	1.2	△ 198	1,100	5.3	550	1,500	6.8	400
経常利益	480	2.6	250	1.2	△ 230	1,100	5.3	550	1,500	6.8	400
当期純益	207	1.1	170	0.8	△ 37	600	2.9	320	820	3.7	220
一株当り当期純利益	11 円		9 円			31 円			42 円		
ROE	2.4 %		2.0 %			7.1 %			9.3 %		
単 体	前 期(2007年4月期)		2008年4月期(45期)			2009年4月期(46期)			2010年4月期(47期)		
	(2006.5~2007.4)		(2007.5~2008.4)			(2008.5~2009.4)			(2009.5~2010.4)		
	実 績	利益率	計 画	利益率	前年差	計 画	利益率	前年差	計 画	利益率	前年差
売上高	18,165		20,500		2,335	20,780		950	22,000		1,220
売上総利益	6,287	34.6	6,550	31.9	263	7,370	35.5	750	8,050	36.6	680
営業利益	467	2.6	250	1.2	△ 217	1,050	5.1	500	1,350	6.1	300
経常利益	469	2.6	250	1.2	△ 219	1,050	5.1	500	1,350	6.1	300
当期純益	246	1.4	170	0.8	△ 76	580	2.8	280	740	3.4	160
一株当り当期純利益	13 円		9 円			30 円			38 円		
ROE	3.1 %		2.0 %			6.9 %			8.4 %		

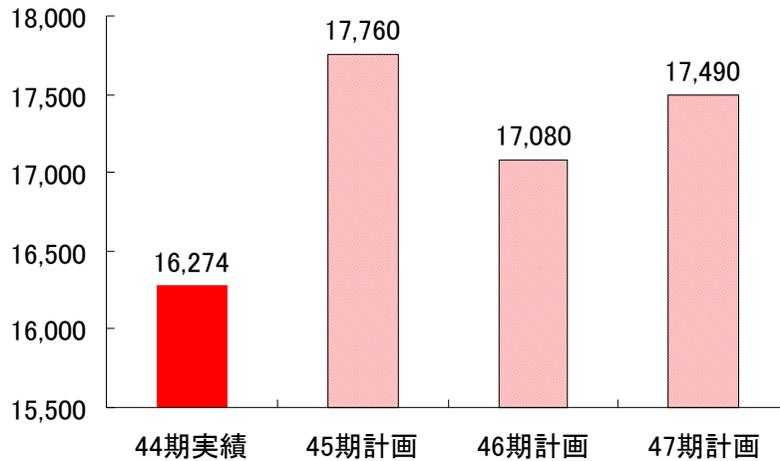
## 3カ年計画(事業別)

(単位:百万円)

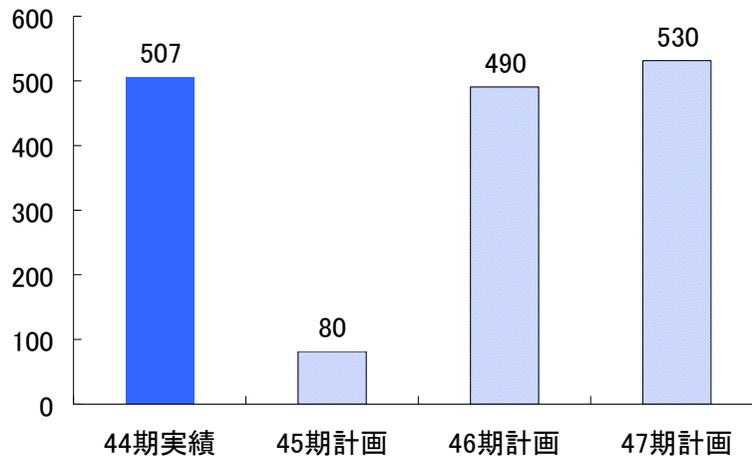
連 結	44 期	45 期		46 期		47 期	
	(2006.5~2007.4)	(2007.5~2008.4)		(2008.5~2009.4)		(2009.5~2010.4)	
	実績	計画	前期比	計画	前期比	計画	前期比
売上高	18,197	20,500	2,303	20,780	280	22,000	1,220
LPガス	16,273	17,760	1,487	17,080	△ 680	17,490	410
ウオーター	1,924	2,740	816	3,700	960	4,510	810
営業利益	448	250	△ 198	1,100	850	1,500	400
LPガス	507	80	△ 427	490	410	530	40
ウオーター	△ 59	170	229	610	440	970	360

## 3カ年計画 LPガス事業

(単位: 百万円) 売上高



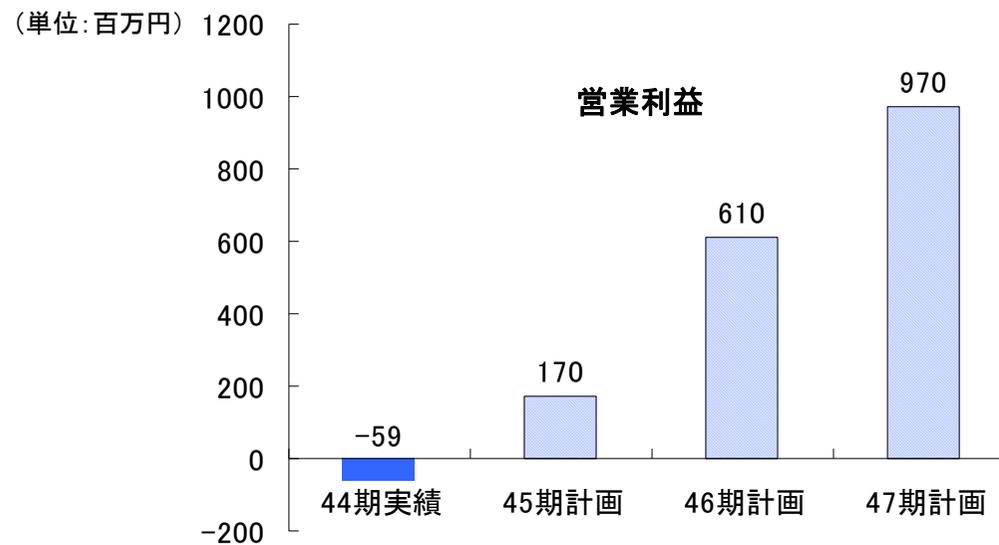
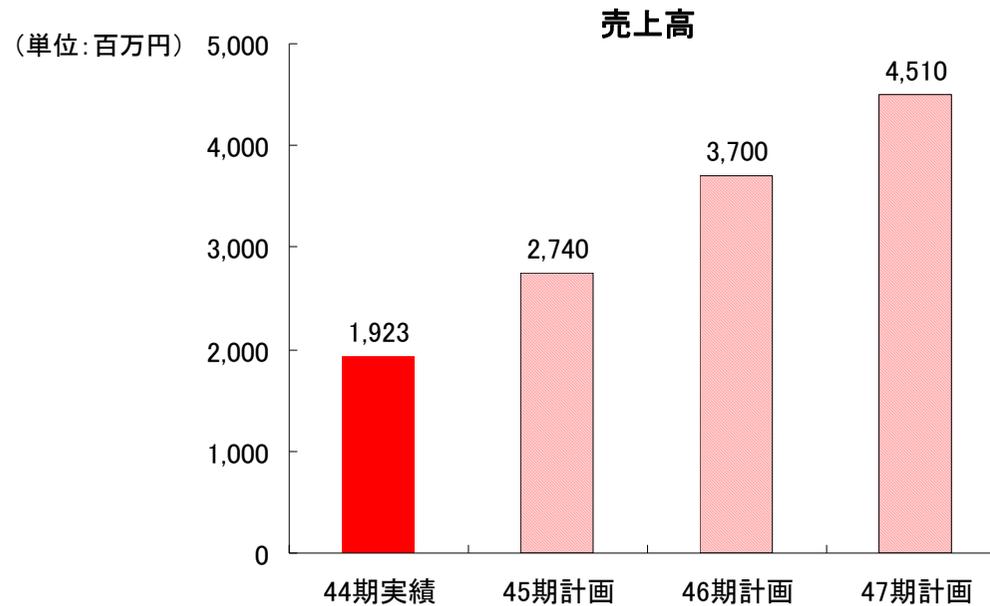
(単位: 百万円) 営業利益

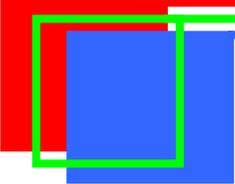


### 重点施策

- 卸売価格への転嫁
- 業務用小売価格の見直し
- M & Aによる需要家増加
- 保安徹底による顧客信頼の確保とそれによる顧客の囲い込み

# 3カ年計画 ウォーター事業





## ウォーター事業における販売戦略

### ◆ハワイウォーター

- ・ 新規代理店の開拓
- ・ イベント開催による顧客の獲得

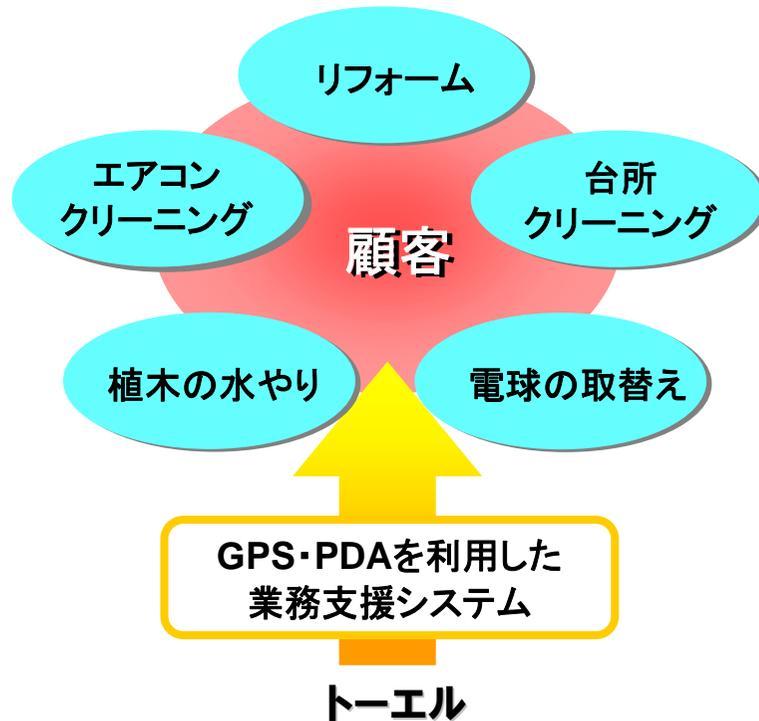
### ◆アルピナ

- ・ 広告宣伝(テレビ、ラジオ、雑誌など)によるブランド力の向上
- ・ 法人関係への営業強化  
(飲食業界、アパレル業界、スポーツクラブ、病院など)
- ・ ガス事業のサービススタッフによる販促活動

## 今後の展開について

- ・ ハワイ、北アルプスに続く第三の供給箇所(南アルプス)の検討  
→自然災害、環境汚染リスクへの対応および需要拡大への対応として

# ホームサービス



日々にわたるLPガス事業で得た顧客との取引関係の上に付加価値を構築

既存の流通ルート(150台の小型サービス車による常時巡回機能をベース)を活用し生活支援事業の拡大・発展をはかる

高齢化時代に対応した業務を展開



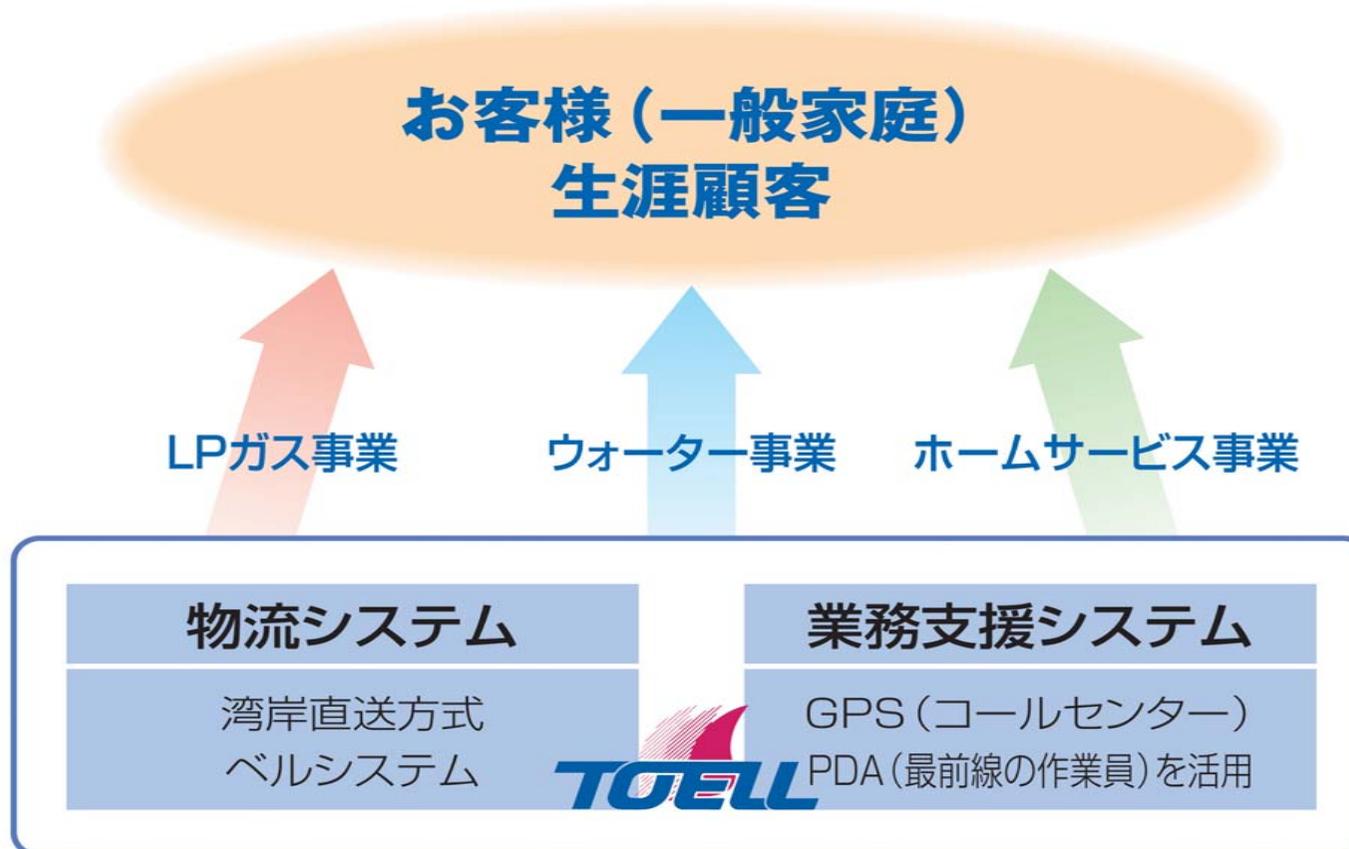
## 横浜市水道局のメーター検針業務受託

- 横浜市との間で、横浜市水道局メーター検針業務受託に関する契約を締結
  - 横浜市の積極的な民営化政策に呼応
  - 地域に根ざした企業としてのプレゼンスと社会的役割を担う企業として信用度を高めることにつながる
- 横浜市港北区及び都筑区の対象顧客約25万件

# トーエルが目指す事業像

## 信頼と安心 - *Life Line Innovation*

物流をキーワードに「火」「水」「暮らし」のライフラインの領域で地域のお客様と密着した生活サポート企業になる





## 株主還元について

- ◆財務体質の強化と将来の事業展開に備えた内部留保の充実
- ◆安定継続配当
- ◆株主優待制度



ありがとうございました

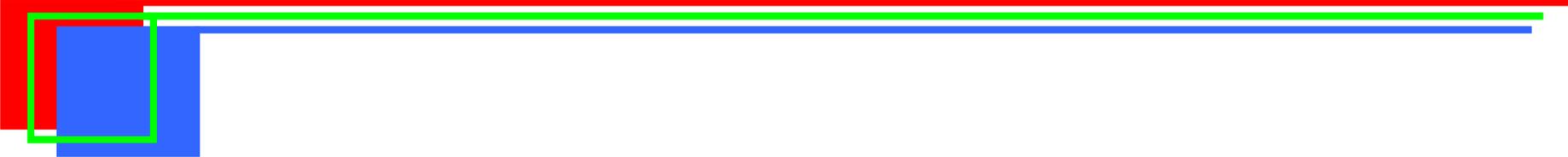
株式会社トーエル

代表取締役社長 平間 茂  
役員一同

お問い合わせ先  
経理・財務部門  
取締役 経理・財務部門長 江美 孝 (IR事務連絡責任者)  
〒223-8510 横浜市港北区高田西一丁目5番地21号  
TEL (045) 592-7777 FAX (045) 593-3259  
E-mail [k-kikaku@toell.co.jp](mailto:k-kikaku@toell.co.jp)  
<http://www.toell.co.jp/>



**TOELL**



当資料に記された当社の計画・見通し・戦略等のうち、過去の事実でないものは現在入手可能な情報から得られた当社の経営者の判断に基づいた将来の業績に対する見通しです。

実際の業績は様々な要因により、これら業績見通しとは大きく異なる結果となる可能性があることをご承知おき下さい。

実際の業績に影響を与え得るリスクや不確定要因には以下のものが含まれます。

- ①当社グループの事業環境を取り巻く世界情勢
- ②原油価格と連動性が強いLPガスの仕入価格動向
- ③米ドルを中心とした為替レートの変動
- ④偶発事象等

但し、業績に影響を与える要因はこれらに限定されるものではありません。また、リスクや不確定要素には、将来の出来事から発生する重要かつ予測不可能な影響も含まれます。

当資料はあくまで株式会社トーエルをより深く理解していただくためのものであり、投資勧誘を目的としたものではありません。